

## Правила цитирования информации с сайта sales-generator.ru

- **Мы рады, что вы заинтересовались нашим сайтом и его материалами.** Мы стараемся публиковать полезную и достоверную информацию о маркетинге, продажах, seo, конверсии, руководительских материалах и многом другом. Мы не против, чтобы наши материалы использовались в других источниках, но при этом существуют правила цитирования, которые необходимо соблюдать.
- При использовании наших материалов, **сайт sales-generator.ru** должен быть указан в качестве первоисточника. **Это касается текстов и фотографий**, созданных специально для нашего сайта. Мы просим вас уважать наши авторские права и не использовать наши материалы без разрешения.
- Если вы планируете цитировать текст объемом более 30% или использовать наши фотографии, необходимо написать на нашу почту **info@salesgenerator.pro** и получить письменное разрешение. После получения положительного ответа, ссылка на наш сайт должна быть обязательно указана в качестве первоисточника.
- Если же **вы используете менее 30% текста**, письменное разрешение не требуется, но **обязательна ссылка на наш сайт**. При этом ссылка должна быть активной и не содержать атрибут «Nofollow».
- **Мы следим за использованием наших материалов** в других источниках и просим вас уважать наши авторские права. При обнаружении неправомерного использования наших материалов, мы оставляем за собой право принять меры, включая обращение к провайдеру ресурса, правоохранительным органам и суду.
- Мы надеемся на ваше понимание и сотрудничество в соблюдении правил цитирования. Если у вас возникли вопросы или вы хотите получить разрешение на использование наших материалов, пожалуйста, свяжитесь с нами по электронной почте **info@salesgenerator.pro**. Мы будем рады сотрудничать с вами!

**С уважением, Администрация сайта “Генератор продаж”.**