



Таргетолог

В архиве с 15 июля 2021

от 60 000 до 120 000 руб. на руки

ООО Генератор продаж



Санкт-Петербург

Вакансия в архиве

Работодатель, вероятно, уже нашел нужного кандидата и больше не принимает отклики на эту вакансию

Требуемый опыт работы: 1–3 года

Полная занятость, удаленная работа

В связи с расширением в компанию «Генератор Продаж» требуется руководитель таргетолог. Ищем человека с опытом в одной или нескольких рекламных сетях - Facebook, VK - полного идей, но не витающего в облаках, знающего какие решения уже работают, но готового находить нестандартные ответы на любые вопросы.

Есть возможность работать удаленно, к слову, половина нашей команды уже на удалёнке.

Если Вы искали место, где сможете раскрыть свой потенциал и показать из чего Вы на самом деле сделаны, где нет блата и оценивают только по фактическим результатам, то добро пожаловать!

Халявщикам и бюрократам просьба не беспокоить и не тратить свое время - вы нам точно не подойдете.

Что от вас требуется:

- Создавать, вести и оптимизировать рекламные кампании в FB, VK;
- Искать новые подходы к работе с креативами, таргетингами и каналами;
- Контролировать и управлять достижением KPI (трафик, лиды, бюджет);
- Составлять отчеты о эффективности рекламных кампаний;
- Проведение АБ-тестов и анализ эффективности рекламных кампаний;
- Нестандартно подходить к сложным проектам (в нашем случае - инициатива поощряется).

Что точно пригодится в работе:

- Опыт работы с инструментами таргетированной рекламы;
- Грамотный письменный и устный русский язык;

- Знание основ web-аналитики (работа с Google Analytics, Яндекс Метрика);
- Умение работать с большим объемом данных;
- Знание MSOffice на уровне уверенного пользователя;
- Требуется аналитический склад ума и внимательность;
- Критически важно умение быстро включаться в задачу и обучаться;
- Высшее образование.

Что мы предлагаем:

- Работу в молодом коллективе вместе с настоящими профи в своем деле;
- Гибкий рабочий график;
- Возможность удаленной работы;
- Обучение за счет компании;
- Возможность очень быстрого карьерного и финансового роста;
- Сотрудничество с интересными и крупными клиентскими проектами;
- Оформление по ТК, оплата отпуска, больничного листа.

Ключевые навыки

- Google Analytics Яндекс.Метрика CRM Работа в команде Грамотность
- Грамотная речь Расстановка приоритетов Деловое общение Интернет маркетинг
- Таргетированная реклама Интернет-реклама Таргетинг Facebook Ads
- Ведение мобильных рекламных кампаний